

Empresas & Finanzas

Auren se lanza a por las ayudas del plan Europeo de Recuperación

Crea una oficina técnica para facilitar el acceso a las pymes

elEconomista MADRID.

Auren ha puesto en marcha "Auren Next Generation EU", una oficina técnica para ayudar a las organizaciones privadas y a las administraciones públicas a aprovechar y conseguir las ayudas del Plan Europeo de Recuperación, 'Next Generation'. Uno de los focos principales de la nueva oficina serán las pymes, a las que ayudarán también a desarrollar proyectos financiados desde Europa.

"La llegada de fondos europeos a partir del próximo año va a ser fundamental para las pymes, que deben reestructurarse, digitalizarse y expandirse internacionalmente. No podemos olvidar que las pymes representan el tejido empresarial de nuestro país, por lo que deben apoyarse con decisión", aseguró Mario Alonso, presidente de Auren.

El nuevo negocio está dirigido por Eduardo Romero, socio director de consultoría de la firma y con una dilatada experiencia en la consecución y gestión de fondos europeos. Romero lidera un equipo multidisciplinar de 40 personas compuesto por profesionales de las diferentes divisiones y áreas: consultoría especializada en fondos europeos; consultoría en procesos de digitalización y TI; el área de internacionalización, de RRHH o abogados; entre otras.

POR 140 MILLONES

Partners engorda Rovensa con la compra de Oro Agri

El fondo suizo cierra la primera adquisición del líder en herbicidas tras su entrada en el accionariado el pasado julio

Araceli Muñoz MADRID.

Rovensa, el líder español en herbicidas y pesticidas, arranca de forma oficial su nueva etapa de crecimiento. De la mano de Partners Group, la compañía acaba de cerrar su primera adquisición después de que el fondo entrara en su accionariado el pasado verano. La firma adquirida, que se integrará dentro del negocio de Rovensa, es Oro Agri, una sudafricana especializada en el negocio de soluciones de biocontrol y bionutrición respetuosas con el medio ambiente, por unos 140 millones de euros. La operación está sujeta todavía a la aprobación por parte de las autoridades de competencia correspondientes.

Esta transacción es un ejemplo de la nueva *hoja de ruta* de la antigua Sapec Agro, que quiere destinar nuevos recursos a impulsar toda la parte bio del negocio (biopesticidas, bioestimulantes, etc), como reveló *elEconomista* el pasado mes de septiembre. En la actualidad, el negocio de Rovensa se divide en tres áreas: BioControl (ofrece productos biológicos como extractos de plantas y microorganismos), BioNutrition (que ofrece soluciones de nutrición especializada para el crecimiento y el desarrollo saludable); y Crop Protection (que elimina y previene las amenazas biológicas en los cultivos). Oro Agri estaba en manos de Omnia Group desde 2018.



EE

Rovensa ha protagonizado este año una de las transacciones más esperadas en la industria del capital riesgo español, mercado en el que no hay muchas compañías de tamaño a las que los grandes fondos puedan destinar recursos. Por eso, pese a paralizarse por la evolución de la pandemia en marzo, en

julio cerró su venta por 1.000 millones al fondo suizo, conocido en España por ser accionista de Tous. Sin embargo, el pasado septiembre, la sorpresa llegó de la mano de Bridgepoint, su dueño hasta ese momento, que ejecutó un derecho de compra derivado de la venta y pasó a ostentar el 50%.

GED, a través de su fondo de 'venture', invierte en Galgus

Lidera una ronda de 2,5 millones junto a Mundiventures

elEconomista MADRID.

Galgus, la startup especializada en investigación y desarrollo de tecnologías de redes inalámbricas, ha cerrado una ronda de inversión de 2,5 millones de euros liderada por GED Capital (a través de su fondo Conexo Ventures) y Mundiventures, en la que además participan GoHub Ventures, el *corporate venturing* de Global Omnium, y Wayra, el hub de innovación abierta de Telefónica. Con más de siete años de vida, la *deep-tech* Galgus tiene el objetivo mejorar la experiencia del usuario de una red WiFi.

Con la solución proporcionada por Galgus, los propietarios de redes cuentan con infraestructuras WiFi más fiables, más ecológicas y con una gran calidad de servicio para los usuarios y dispositivos conectados. Al mismo tiempo, cuentan con numerosas funcionalidades que incrementan el valor de sus redes como pueden ser la localización de dispositivos, generación de mapas de calor, detección de hackers o gestión en la nube entre otros.

Con la entrada en el capital de GED Capital, Mundiventures, GoHub Ventures y Wayra, la *startup* Galgus consigue los fondos y asistencia necesaria para financiar su crecimiento y potenciar su expansión internacional en el corto plazo.

Tecnología y movilidad. Futuro inmediato



11/11/2020

III Foro Corell

Inscripción gratuita al evento online en:
<https://www.fundacioncorell.es/eventos-think-tank/>

organizan:



participan:

