

SPAIN & ISRAEL DESK

VERSIÓN EN ESPAÑOL



Colaboración en la adquisición de tecnología y conocimientos Israelíes

España e Israel han estado desarrollando una relación comercial basada en el conocimiento y la innovación, que ya florece desde hace algunos años. El potencial es aún mayor y se basa en el punto de unión entre intereses y experiencia aportado por las empresas españolas en sectores clave como tecnología, biotecnología, medicina, ciencias de la vida, turismo y agricultura, enmarcados en una productiva y fructífera colaboración con las empresas israelíes.

Están surgiendo muchas colaboraciones fructíferas entre las dos comunidades empresariales de España e Israel, conectadas principalmente con intereses profundos y comunes en el plano profesional. La combinación de los conocimientos españoles y los conocimientos israelíes ayuda a las empresas a lograr un importante salto adelante en el desarrollo de sus negocios a un ritmo rápido, lo que les proporciona una ventaja sobre los competidores en sus campos. La capacidad de integrar el conocimiento ahorra tiempo, desarrollo e investigación y saca lo mejor de ambas partes.

En los últimos años, Auren ha ayudado a muchas empresas israelíes con conocimientos, tecnología innovadora, investigación y desarrollo productivo, a contactar y colaborar con empresas españolas de tamaño medio dedicadas a sectores similares.

Es un escenario en el que todos ganan. Por un lado, las empresas españolas ahorran tiempo y dinero en el desarrollo, utilizando el conocimiento de las empresas israelíes para tener una ventaja competitiva. Por otro lado, las empresas israelíes tienen la oportunidad de llegar a amplios mercados, empezando por el mercado local español, que es significativamente mayor que el mercado local israelí y continúa con el resto del mercado europeo en su conjunto y el resto de América Latina.

Las transacciones más comunes entre las partes son las de adquisición de conocimiento por parte de empresas españolas mediante acuerdos de colaboración, joint ventures, royalties (éstos últimos con ventajas fiscales), fusiones y adquisiciones.

Los equipos de expertos de Auren de España e Israel le ayudarán a encontrar la formulación adecuada para el desarrollo de su negocio y a completarla con éxito.

Una de las ventajas que ofrecen los equipos de Auren de España e Israel para cerrar una transacción exitosa consiste en la proximidad que hay entre la mentalidad empresarial y social de ambos países

El éxito empresarial establecido en las conexiones entre las personas, fortificado con el espíritu y el sol mediterráneos, las interacciones personales, hablando directa y francamente, junto con el acompañamiento empresarial adecuado, ayudan a conseguir el éxito de una forma más agradable y rápida.

*Mr. Ofir Angel
ofir.angel@auren.co.il
Auren Israel*

*Carlos Hernández
carlos.hernandez@bcn.auren.es
Auren Barcelona Spain*

SPAIN & ISRAEL DESK

ENGLISH VERSION

Technologies collaborations and acquiring Israeli knowledge

Spain and Israel developed a business relationship nourished by knowledge and innovation, and it flourishes for a few years already. The potential is even higher, and it is core in the linking point between interests and expertise in the fields of technology, biotechnology, medicine, life sciences, tourism, and agriculture, brought by Spanish companies and in the productive and fruitful collaboration with Israeli companies.

Many fruitful collaborations are emerging between the two business communities of Spain and Israel, mainly connected to deep and common interests on the professional side. It seems that the combination between the Spanish skills and Israeli knowledge helps companies to achieve a significant leap forward in their business development at a fast pace, which provides them with an advantage over competitors in their fields. The ability to integrate knowledge saves time, development, and research and Brings out the best of both sides.

In recent years, Auren's experts have accompanied many Israeli companies with knowledge, innovative technology, and productive research and development to integrate and connect with medium-sized Spanish companies engaged in similar fields.

It is a win-win scenario. On the one hand, Spanish companies saving time and money on the development, by reaching the knowledge from the Israeli companies to upper their status in the industry. On the other hand, the Israeli companies get the opportunity to reach out to broad markets, starting from the local Spanish market, which is significantly larger than the local Israeli market and continues with the rest of the European market as a whole and the rest of Latin America.

The most common transactions between the parties are transactions of knowledge acquisition by Spanish companies, collaborations and partnerships, royalty transactions that have many tax advantages as mentioned in previous articles and, mergers and acquisitions between the parties.



Auren expert teams from Spain and Israel will help you find the right formulation for your business development and to help you complete it successfully.

One of the unique advantages Auren's teams of Spain and Israel have to offer is a useful key to a successful transaction between Spanish and Israeli executives based on the proximity to the business and social mentality.

Business success established on people's connections, fortified with the Mediterranean spirit and sun, the personal interactions, speaking at eye level, together with the right business accompaniment, helping to achieve success in a more pleasant and faster way.

Mr. Ofir Angel

Chairman of Auren Israel

ofir.angel@auren.co.il

Business Generator, Technologies, Strategy, and International Taxation